

## Корпоративная газета

В «Химграде» открыт медицинский пункт

стр.

**2**

Высокоточное производство  
НПП «ЭкоЭнергоМаш»

стр.

**3**

Завершение молодежного конкурса  
«Инновационный полигон 2014»

стр.

**4**

## СОБЫТИЕ

### «ХИМГРАД» РАЗРАБАТЫВАЕТ МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

**В** России активно разрабатывают меры антикризисной политики. Первым вектором движения в этом вопросе задало Правительство России, обнародовав план из 60 пунктов. Одним из ключевых направлений плана является содействие развитию малого и среднего бизнеса. Управляющая компания Технополиса «Химград» совместно с резидентами также подключилась к разработке антикризисной программы.

В начале года на заседании в ОАО «Татнефтехиминвест-холдинг» Президент Татарстана Рустам Минниханов обратил внимание на необходимость активно подключаться к антикризисной программе Правительства Российской Федерации и готовить предложения от предприятий республики. Главной задачей он назвал сохранение рынка и увеличение экспорта.

По распоряжению Президента Татарстана с февраля Казань и Набережные Челны объявили о создании городских антикризисных штабов для обсуждения насущных вопросов, в том числе субъектов малого и среднего предпринимательства (далее – СМСП).

По оценке, в 2014 году на территории республики осуществляли деятельность более 140 тыс. СМСП, их доля в ВРП Татарстана составила 25,5%.

При сложившейся экономической ситуации у ряда предприятий появляются конкурентные преимущества и дополнительные возможности продвижения товаров как внутри страны, так и на внешних рынках. К таким компаниям в «Химграде» можно отнести ООО «ПТО «Медтехника», ЗАО НИЦ «Инкомсистем», ООО НПП «ЭкоЭнергоМаш», ООО «ТехноПромИнвест», ООО «КЗХР» и др. Объемы их производств растут, и в этом году они намерены расширяться.

Кроме того, в 2015 году в «Химграде» запланирована реализация новых крупных инвестиционных проектов. Среди них –

запуск производства полипропиленовых мешков ООО «Казанский завод современной упаковки», производства бумаги и изделий санитарно-гигиенического назначения ООО «ПАЛП-Инвест», станции по производству технических газов компаний Aig Liquide и др. Общий объем инвестиций в проекты составляет 1,709 млрд рублей.

Помимо традиционных мер поддержки резидентов, таких как бесплатное подключение к сетям и коммуникациям, льготы на аренду и выкуп земельного участка, налоговые льготы при реализации инвестиционных проектов, для резидентов Технополиса действует внутриреспубликанская система централизованных поставок углеводородного сырья и нефтехимической продукции. Благодаря этой программе резиденты получают прямые поставки сырья с ОАО «Нижнекамскнефтехим» и ОАО «Казаньоргсинтез». Популярность этой услуги с каждым годом растет. Если в 2013 году объем поставок сырья для резидентов составил 28 тыс. тонн, а в 2014-м – был равен 31,9 тыс. тонн, то на 2015 год были сформированы заявки уже на 40,4 тыс. тонн.

Ежегодно резиденты участвуют в республиканских и федеральных программах господдержки. По итогам 2014 года такую поддержку получили 23 резидента «Химграда» на общую сумму 47,6 млн рублей. По словам Министра экономики Республики Татарстан Артема Здунова, в 2015 году объем в части финансовой поддержки предпринимательства будет уве-



Технополис «Химград»

личен в рамках программы предоставления недорогих микрозаймов и программы субсидирования процентов по кредитам на приобретение оборудования и строительство производственных зданий. При этом расчет размера субсидии будет производиться в размере 2/3 ключевой ставки

#### Социально-экономические показатели Технополиса «Химград» за 2014 год:

Количество резидентов – 250 компаний  
Среднесписочная численность работников – 6 857 чел.  
Объем валовой продукции резидентов – 16,1 млрд руб.  
Объем налоговых поступлений – 1,96 млрд руб.  
Государственные инвестиции – 1,6 млрд руб.  
Частные инвестиции – 14,6 млрд руб.  
Мультиликатор госинвестиций – 9

Банка России.

Наряду с правительством республики «Химград» также принимает участие в антикризисных мерах. Напомним, в конце 2014 года Технополис «Химград» совместно с Министерством экономики республики создал рабочую группу по обсуждению вопросов поддержки резидентов промышленных площадок. По результатам работы группы были сформированы предложения и направлены в адрес Министерства экономики Татарстана. Они включают вопросы увеличения размера субсидий по программам прямой финансовой поддержки СМСП, разработку новых программ господдержки компаний, реализующих инвестиционные проекты на территории индустриальных парков, а также занимающихся производством импортозамещающей продукции, снижение арендной ставки на землю, предоставление льготных ставок по кредитам и т. д.

## СОБЫТИЕ

### СЕРГЕЙ БОРИСОВ, «ОПОРА РОССИИ»: «СОЗДАН ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ ГОРОД»

**В** конце февраля Председатель Попечительского совета Общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ» Сергей Борисов посетил Технополис «Химград». Целью визита было ознакомиться с эффективностью мер господдержки малого и среднего предпринимательства (далее – МСП) и таких инфраструктурных площадок для развития бизнеса, как «Химград».



Визит Сергея Борисова, «ОПОРА РОССИИ»

Двенадцатилетний вклад Сергея Борисова в развитие МСП во многом проходит через деятельность «ОПОРЫ РОССИИ». Работа организации направлена на решение острых актуальных вопросов из самых разных сфер, с которыми сталкиваются российские предприниматели в своей повседневной практике ведения бизнеса: правовая защита, привлечение финансирования, получение государственной поддержки, налаживание деловых контактов внутри предпринимательского сообщества и многие другие.

Помимо Председательства в «ОПОРЕ РОССИИ» Сергей Борисов является заместителем Председателя Правительственной комиссии по вопросам конкуренции и развития малого и среднего предпринимательства, вице-президентом ОАО «Сбербанк России» по развитию малого бизнеса и др. Он является соавтором многих проектов для поддержки МСП, в том числе, программы Сбербанка «Новая индустриализация» 2013 года. В рамках программы были разработаны специальные продукты, предназначенные для финансирования инфраструктуры индустриальных парков и технополисов и проектов их резидентов – кредит «Индустриальный парк» и «Бизнес-проект».

В «Химграде» Сергея Борисова сопровождал заместитель министра экономики Республики Татарстан Рустем Сибгатуллин. На территории площадки Сергей Борисов ознакомился с последними достижениями Технополиса и планами по расширению инфраструктуры и строительству

новых модульных корпусов.

Председатель Попечительского совета «ОПОРА РОССИИ» высоко оценил темпы развития площадки, соотношение частных и государственных инвестиций, налоговые отчисления в федеральный и республиканский бюджеты.

#### Сергей Борисов о визите в «Химград»:

- В «Химграде» я был в 2008 и 2013 году. Практически знаю Технополис с истоков и вижу площадку в динамике.

Мы видим, что создан индустриальный город. Теперь необходимо концентрироваться на эффективности, делать все возможное, чтобы резиденты были конкурентоспособными, чтобы их продукция отвечала не только отечественным, но и зарубежным стандартам. Необходимо, чтобы «Химград» развивался количественно и качественно. Здесь работают амбициозные люди. Профессиональная управляющая компания создает оптимальные условия для развития своих резидентов.

## СОБЫТИЕ

## «ДИ-ДЕНТ КЛИНИК» ОТКРЫЛ В «ХИМГРАДЕ» МЕДПУНКТ

**В 2014 году на территории Технополиса «Химград» открылся пункт медицинской помощи. Какие услуги оказывает медпункт сотрудникам Технополиса рассказал главный врач и директор клиники ООО «Ди-Дент Клиник» Джасаудат Сайхунов.**

**Почему вы решили открыть медпункт на территории «Химграда»?**

- Не секрет, что в Технополисе «Химград» есть опасные производства, а на ряде предприятий резидентов имеются вредные факторы, негативно влияющие на здоровье работников. Речь идет, прежде всего, о предприятиях, занимающихся переработкой и малотоннажной химией. Поэтому на территории таких больших организаций, как «Химград», рекомендуется иметь медпункт для своевременного медобслуживания сотрудников.

Узнав от администрации Технополиса о необходимости создания на территории «Химграда» медпункта, мы решили его открыть.



Стоматологический кабинет в «Ди-Дент Клиник»

**Какие услуги оказывает сотрудникам «Химграда» медпункт?**

- В медицинском пункте мы оказываем бесплатную первичную и экстренную медицинскую помощь. Мы принимаем всех и выдаем лекарственные средства и препараты, что есть в наличии. При необходимости производим инъекции, ставим системы по назначению врача.

Наша клиника осуществляет мероприятия по соблюдению санитарно-гигиенических требований, направленных на создание безопасных условий труда на вредном производстве, предупреждение и профилактику профессиональных заболеваний, обеспечение сохранения жизни и здоровья работников при возникновении аварийных ситуаций.

**Помимо медпункта, на чем еще специализируется «Ди-Дент Клиник»?**

- Мы начали свою деятельность в «Химграде» с оказания широкого спектра стоматологических услуг, тарифы на которые у нас самые демократичные по Казани. Первое время, обслуживали клиентов, которых я лечил еще до «Ди-Дент Клиник». Сейчас в числе наших постоянных посетителей – резиденты Технополиса (порядка 15%). А так, любой человек, нуждающийся в наших услугах, может прийти за помощью. На сегодня клинику посетило более 700 клиентов.

В штате «Ди-Дент Клиник» помимо меня работают 3 врача стоматолога-терапевта и фельдшер. Стоматолог Гульфия



Медпункт в «Ди-Дент Клиник»

Мубаракшина и фельдшер Зоя Денисова много лет проработали в здравпункте «Тасмы».

**Какие у вас дальнейшие планы по развитию ООО «Ди-Дент Клиник»?**

- В планах к концу 2015 года расширить деятельность медпункта, увеличить штат персонала за счет найма терапевта общего профиля и невропатолога, приобрести аппарат ЭКГ и УЗИ.

Есть предложение вести диспансерный учет каждого сотрудника на территории «Химграда». Флюорографический и профилактический осмотр нужно проходить ежегодно. Мы уже заключили контракт с несколькими предприятиями на прохождение их сотрудниками флюорографии.

Помимо этого мы проводим предрейсовые и послерейсовые медицинские осмотры водителей компаний-резидентов. Это обязательная процедура для водителей транспортных средств.

Есть также идея в будущем организовать для резидентов «Химграда» бесплатное лечение и удаление зубов по полисам ОМС. Так что планов много, для их реализации, конечно, необходима поддержка руководства Технополиса «Химград».

**При необходимости обращайтесь в ООО «Ди-Дент Клиник» с 9:00 до 17:00, по адресу – Восстания 100, здание № 9220 (слева от здания администрации «Химграда»), 2 этаж, вход с торца. Тел.: 212-56-80**

## СОБЫТИЕ

## ФЛАГ «ХИМГРАДА» НА ГОРЕ КИЛИМАНДЖАРО

**Напомним, что в 2013 году в честь 7-летия «Химграда» Председатель Совета директоров ОАО «Химград» Альберт Каримов установил флаг Технополиса на высшей точке Европы – Эльбрусе. Этую эстафету поддержал резидент «Химграда» - директор компании ООО «ТехноПромИнвест» Роман Кропачев. В феврале этого года он покорил высочайшую вершину Африки, водрузив на ней флаг Технополиса «Химград».**



Флаг «Химграда» на горе Килиманджаро

**По возвращении Роман Кропачев поделился своими эмоциями от восхождения и рассказал о том, какие**

трудности им пришлось преодолеть, поднимаясь на высочайшую вершину Африки.

**Почему вы выбрали для покорения именно гору Килиманджаро?**

- Взобраться на этот потухший вулкан высотой в 5 895 м было мечтой моего детства. В хорошую погоду Килиманджаро видно в Танзании с любой точки. У горы несколько верхних точек – пиков, и если ты взобрался хотя бы на одну – считается, что ты ее покорил.

Мы забрались на высочайшую точку Килиманджаро – пик Ухуру (Свободы) в кратере Кибо. На такой высоте были впервые. Интересно, что из-за близости горы к экватору и высотной поясности при подъеме последовательно преодолеваешь практически все климатические зоны, имеющиеся на Земле.

**С кем решили отправиться в путешествие и где останавливались на ночлег?**

- По обыкновению совершали восхождение вчетвером – с братом-близнецом и друзьями. Кроме этого, на всем протяжении пути нас сопровождали местные попутчики, так называемые шертеры или портеры, которые несут всю твою экипировку и провизию. В Танзании запрещено подниматься

без сопровождения портеров. На ночь останавливались в специально оборудованных для туристов лагерях, спали в палатках.

**Как долго совершили подъем на гору?**

- Восхождение заняло у нас 5 дней. Как правило, в последний день штурма завершающий отрезок пути до пика занимает у людей 6-7 часов, мы его прошли за 5 часов. Поднявшись на самую вершину, водрузили флаг Технополиса «Химград». Но это условно, потому что на горе запрещено ставить флаги, можно только фотографироваться.

**С какими трудностями сталкивались во время восхождения?**

- В одну из ночей в нашем лагере была обнаружена трехметровая черная мамба, укус которой вызывает смерть человека за 7 минут. Она опасна тем, что сама атакует.

Что касается трудностей с кислородом при восхождении, то на Килиманджаро выше 3 000 м уже тяжело подниматься и плохо спать, последние две ночи мы вообще не спали.

Кроме того, на большой высоте может развиться «горная болезнь». Если не начать спускаться, можно погибнуть.

**Какие эмоции испытывали, поднявшись на вершину?**

- По правде говоря, осознание того, что мы поднялись на самую вершину, пришло на следующий день, когда мы уже спустились. Конечно, мы были очень рады.



После спуска

- Хотется покорить ряд вершин в Андах. В особенности, высочайшую вершину Южной Америки – Аконкагуа, высотой почти 7 000 м.

Несмотря на то, что разница в высоте с Килиманджаро всего 1 000 м, взбираться на Аконкагуа тяжелее, восхождение на нее занимает 21 день. Процент восхождения низкий – 15%.

Конечно, нам интересны не только горы, хотим посетить водопад Анхель, озеро Чад и Виктория.

Мир огромный, есть на что посмотреть.

## НОВОСТИ РЕЗИДЕНТОВ

ООО «ПТО «МЕДТЕХНИКА» РАСШИРЯЕТ ПРОИЗВОДСТВО



**В** 2014 году команда ООО «ПТО «Медтехника» разрабатывала уникальный и единственный в мире набор из 15 одноразовых инструментов для лечения катаракты и планировала выпустить всю серию к концу года. Мы решили узнать у генерального директора Виктора Щербакова – что удалось реализовать и каковы планы на 2015 год.

**На какой стадии сейчас находится проект по созданию набора для офтальмологии?**

- По итогам 2014 года мы выпустили 14 инструментов из 15. Сейчас занимаемся их регистрацией, сертификацией, готовим все необходимые документы. Бесплатно отдаем врачам на апробацию, чтобы они привыкли к новым инструментам. Планируем к маю этого года выпустить последний, пятнадцатый инструмент, и летом отдавать врачам на пробу уже полностью готовый набор. Если все сложится, в 2016 году получим регистрацию, которая даст право на продажу.

**Над чем Вы сейчас еще работаете?**

- В марте в рамках импортозамещения мы запустили новую производственную линию швовных нитей. Мощность линии позволит обеспечить потребности российского рынка в подобных нитях. Мы закупили лучшее импортное оборудование и для соблюдения технологии производства нитей – подготовили специальные стерильные помещения, где установили и запустили производство. Сейчас идет процесс регистрации новой продукции, после чего начнем продажу швовных нитей. Будем выпускать монофиamentную нить в трех вариантах – из полипропилена (нерассасывающиеся), нейлона и полиэтиленована. Сейчас в России подобные нити поставляются из Германии.

**Вы не так давно приобрели здание на территории Технополиса, так ли это?**

- Мы сейчас покупаем здание около 3 000 кв. м, там предстоит делать капитальный ремонт. В здании нет электроэнергии, поэтому сейчас совместно с администрацией «Химграда» решаем вопрос о проведении электросетей.

**Для каких целей будет служить новое помещение?**

- Мы расширяемся для увеличения объемов производства – инструментов, швовных нитей, имплантатов – все то же самое, что мы делаем сейчас. Сегодня нам хватает площадей, но я думаю о перспективе на 3-5 лет. За это время мы должны провести коммуникации, реконструировать, оборудовать и запустить производство. Если будут возможности, уже летом планируем начать реконструкцию.

**РЕЗИДЕНТ «ХИМГРАДА» ПРЕДСТАВИЛ УНИКАЛЬНЫЕ РАЗРАБОТКИ ДЛЯ НЕФТЕГАЗОХИМИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА ТАТАРСТАНА**



**В** конце января в ОАО «Татнефтехиминвест-холдинг» рассмотрели итоги 2014 года в нефтегазохимическом комплексе Республики Татарстан и вопросы импортозамещения. На совещании с докладом выступил резидент «Химграда» – генеральный директор ЗАО НИЦ «Инкомсистем» Ефим Рапопорт с предложениями для предприятий нефтегазохимического комплекса.

**Какова была цель вашего доклада на заседании?**

- Мы ведем нашу деятельность с 1991 года и за этот период выполнили порядка 600 проектов, из которых на Татарстан приходится всего 21. На заседании хотели еще раз напомнить о себе, своем опыте и показать, что мы можем предложить и готовы к сотрудничеству.

**С какими предложениями для республиканских предприятий вы выступили?**

- Рассказали практически обо всех наших продуктах, которые могут быть востребованы нефтегазохимическими предприятиями республики. К ним относятся автоматизированные системы управления технологическими процессами, системы противопожарной защиты и контроля загазованности, автоматизированные системы учета нефти, нефтепродуктов, газа и др. Все разработки «Инкомсистем» нашли широкое применение на объектах ОАО «Газпром», ОАО «НОВАТЭК», ОАО «ЛУКОЙЛ», ПАО «СИБУР Холдинг» и ряда других компаний.

**Данные разработки заинтересовали предприятия нефтегазохимического комплекса?**

- По итогам заседания было принято решение таким компаниям, как ОАО «Татнефть», ОАО «ТАНЕКО», ОАО «ТАИФ-НК», ОАО «Нижнекамскнефтехим» и ОАО «Казаньоргсинтез» изучить и рассмотреть возможности использования нашего оборудования – автоматизации технологических процессов и системы коммерческого учета материальных и энергетических потоков.

**После таких указаний вам уже поступали предложения о сотрудничестве с гигантами нефтегазохимической области республики?**

- Представители «Татнефти», с которыми мы давно сотрудничаем, пригласили пройти несколько предварительных встреч на тему поставок нашего оборудования. С остальными перечисленными компаниями тоже контактировали, находили точки соприкосновения, ездили в «ТАНЕКО» на предмет возможного сотрудничества.

**Если говорить в целом, то какой продукт НИЦ «Инкомсистем» в сложившейся экономической ситуации наиболее востребован?**

- Сейчас Россия нацелена на импортозамещение, в связи с чем разработанный нашей компанией измерительно-вычислительный комплекс «АБАК+» пользуется наибольшей популярностью. Объемы наших заказов выросли почти вдвое. Сейчас цены на зарубежные аналоги значительно повысились, в связи с этим увеличивается спрос на оборудование отечественного производства. Благодаря этому наши проектировщики и разработчики осваивают новые технологии и рынки сбыта.

## ИСТОРИЯ УСПЕХА

# ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ НЕФТЕГАЗОХИМИЧЕСКИХ ГИГАНТОВ РОССИИ

**Доля импортного фильтрующего оборудования в промышленности России превышает 85%. Резидент Технополиса «Химград» ООО «ЭкоЭнергоМаш» – ведущее предприятие Российской Федерации по производству фильтрующего, сепарационного и энергосберегающего оборудования. О фильтрующих системах для нефтяного и нефтегазохимического комплексов рассказал заместитель директора по маркетингу научно-производственного предприятия «ЭкоЭнергоМаш» Константин Меркушев.**

**Расскажите об истории создания НПП «Эко-ЭнергоМаш».**

- Предприятие ООО «ЭкоЭнергоМаш» основано в 1999 году. В 2010 году по приглашению ОАО «Татнефтехиминвест-холдинг» в целях продвижения научных разработок и модернизации опытного производства предприятие разместилось на площадке «Химграда». Когда только начинали, мы были единственными в Татарстане, кто занимался фильтрующим оборудованием. Подобная сфера была развита в Нижегородской области, Самаре, на Урале. Сейчас много что этим занимается.

Наш первый крупный проект был в 2008 году, когда мы получили заказ на изготовление оборудования для завода по производству поликарбонатов на ОАО «Казаньоргсинтез». Руководство ОАО «Казаньоргсинтез» приняло решение применять фильтрующее оборудование не японского, а отечественного производства, и обратилось к нам.

На то время у «ЭкоЭнергоМаша» были самые доступные цены по России и большой опыт в поставке подобного оборудования.

Над этим проектом мы работали в течение 10-11 месяцев и сделали порядка 300 единиц оборудования различных типов, в основном это были фильтры для очистки жидкостей сред от механических примесей. Это была тонкая и сложная работа, некоторые элементы нам пришлось заказывать в Германии. В России в то время никто такого не делал.

**Какие вы сейчас ведете проекты?**

- В Татарстане у нас подписан в 2013 году крупный годовой контракт с ОАО «Казанькомпрессормаш». На данный момент осталось поставить 3 фильтрующие установки из 13 единиц. Их уникальность состоит в том, что они сдвоенные. За счет этого исключается необходимость остановки компрессора для замены глубинных накопительных картриджей – при засорении одного картриджка фильтр автоматически переключается на вторую фильтрующую линию. Раньше такие фильтры делали только иностранные производители, например, корпорация HYDAC. Наш аналог дешевле, полностью сделан из нержавеющей стали, все комплектующие отечественного производства. При этом, по качеству он никак не уступает. В России мы – единственные, кто выпускает подобные фильтры. Но в связи с активным импортозамещением, наверное, вскоре у нас будут отечественные конкуренты.

Буквально на днях ОАО «Казанькомпрессормаш» заказало нам новые фильтры, которые раньше они закупали только за рубежом. По нашим расчетам цена оборудования будет на 70-80% дешевле импортных аналогов. Таких фильтров заводу необходимо 50 штук в год. Это большая партия, с учетом того, что один фильтр изготавливается порядка 60 дней.

**Эти элементы – собственная разработка НПП «ЭкоЭнергоМаш»?**

- Фильтр-элементы из комбинированных пористых сетчатых материалов – разработка Московского государственного технического университета им. Н. Э. Баумана. Мы имеем эксклюзивное право на их изготовление и продажу. Единственное – фильтрующую сетку делают специалисты университета, потому что это секретная технология. Эти фильтры ставятся на космические аппараты. Раньше тоже ставили импортные аналоги фильтр-элементов.

**Сколько в среднем срок службы подобных фильтров?**

- Сам фильтр состоит из корпуса и «начинки» – фильтрующих элементов. Как правило, корпус рассчитан на 20 лет эксплуатации. Если своевременно прочищать элементы (проводить регенерацию), то мы даем на них 10 лет гарантии. На практике же, срок службы приравнивается к эксплуатации корпуса. У нас есть 9-летний опыт работы подобного фильтра, и пока никто не обращался за его заменой.

**С какими предприятиями Татарстана и России еще работаете?**

- Мы работаем более чем со 150 предприятиями России и Казахстана. Одна из последних крупных поставок в Казахстан – разработка и изготовление в 2013 году системы очистки газов от урановой пыли для участка печного отделения на руднике «Южный Инкай». Нам пришлось применить нестандартные решения, исходя из скжатых объемов площадей и планировки завода. Этим летом, когда закончится реконструкция завода, поедем обучать персонал обращению с фильтрами. С 2005 года поставляем фильтрующее оборудование для ОАО «ЛУКОЙЛ» и

ОАО «Татнефть». С 2007 года реализуем совместные проекты с ООО «Корпорация Уралтехстрой» (Башкортостан), с 2008 года – ОАО «НОВАТЭК». Недавно поставляли опытную партию из 12 фильтр-элементов для ОАО «Газпром добыча Ноябрьск». Получили от них положительный отклик и новый заказ. Сейчас ждем решения тендера комиссии.

**В скольких тендерах вы участвуете на данный момент?**

- За последние два месяца поступило около 30 заявок от ОАО «Корпорация Уралтехстрой», которые поставляют продукцию узлов замера газа и жидкости для «Газпрома». Не так давно к нам обратились



Заместитель директора по маркетингу НПП «ЭкоЭнергоМаш» Константин Меркушев

Кемеровское ОАО «Азот» с просьбой изготовить фильтр-элементы для агрессивной среды. Участвуем в тендере для ОАО «ТАНЕКО», на поставку фильтров для очистки авиационного топлива ТС-1 и др.

**И все это делают 15 сотрудников конструкторско-инженерного отдела «ЭкоЭнергоМаш»?**

- Да. Когда у нас крупные заказы – привлекаем на субподряд специалистов. Делаем саму «начинку» фильтров, что требует высокой точности и опыта, и проектные чертежи корпусов, а само производство корпусов заказываем на заводах химического машиностроения. «ЭкоЭнергоМаш» нацелен на индивидуальное производство, а не серийное. Мы нашли свою нишу в фильтрующих элементах и нестандартных аппаратах до 2-3 куб. м. На них сейчас большой спрос. В комплекте с фильтром выдается паспорт на оборудование, гарантию, инструкцию по применению и монтажу. В связи с импортозамещением у нас пошел большой поток заказов, поэтому имеющихся производственных площадей (200 кв. м) нам не хватает. Кроме того, с покупкой нового здания мы сможем изготавливать небольшое емкостное оборудование массой до 1-2 тонн.

**Значит, санкции и импортозамещение вам на пользу?**

- В связи с санкциями к нам обращаются многие нефтегазохимические предприятия России, так как в основном все использовали импортные фильтр-элементы. Например, в 2014 году французский нефтегазовый концерн Total попросил изготовить партию фильтр-элементов для очистки агрессивной среды. Уже в конце 2014 года компания поставила эти элементы в работу. Если концерн все устроит, то в дальнейшем они полностью перейдут на наше оборудование.

**Технополис «Химград» уже предложил вам варианты возможного расширения?**

- Да, «Химград» пошел нам на встречу и сразу предложил здание порядка 700 кв. м. Скорее всего, возьмем здание в краткосрочную рассрочку или кредит на 3-6 месяцев. В любом случае хотим покупать это здание в 2015 году и увеличивать персонал на 50%.



Фильтр-элемент НПП «ЭкоЭнергоМаш»

## СОБЫТИЕ

## КТО ПОБЕДИТ НА «ИННОВАЦИОННОМ ПОЛИГОНЕ»?

С февраля по март на территории Технополиса «Химград» и КНИТУ-КХТИ прошли отборочные туры школьных проектов III Республиканского конкурса «Инновационный полигон «Татарстан – территория будущего 2014». Окончательные имена победителей станут известны в апреле. Конкурс организован Казанским национальным исследовательским технологическим университетом совместно с Технополисом «Химград» и Технопарком «Идея».

**П**ервоначально на участие в конкурсе было заявлено 255 детей из 44 школ, но к отборочному этапу количество участников сократилось до 156. В связи с большим количеством заявок отборочные туры проходили в три этапа. На I туре было представлено 34 проекта из 23 школ, лицеев и колледжей Казани и 5 средних и специальных образовательных учреждений Елабужского, Тетюшского, Зеленодольского и Верхнеуслонского муниципальных районов Республики Татарстан.

Первый этап I отборочного тура проходил в Технополисе «Химград», где участники презентовали и защищали свои проекты перед экспертной комиссией конкурса. В состав комиссии вошли 13 преподавателей ФГБОУ ВПО «КНИТУ» и 2 резидента «Химграда».

Конкурсанты представили свои проекты по шести основным направлениям – химия полимеров и изделий из композитов; биотехнологии; управление инновациями; экономическое сопровождение инновационных проектов; экология; нанотехнологии; энергосбережение, альтернативные источники энергии. Свои работы школьники готовили с октября 2014 года. Все представленные проекты оказались перспективными и

актуальными.

Во втором этапе I тура еще 70 детей из 14 школ представили 16 проектов в ФГБОУ ВПО «КНИТУ».

Ко II отборочному туру, который состоялся в марте в «Химграде», из 50 проектов были отобраны 30. Далее из 30 команд определят победителей по трем призовым местам в четырех номинациях – «Лучший инновационный проект», «Лучшее инновационное решение», «Лучшая инновационная идея» и новая номинация 2015 года – «Лучшая исследовательская работа». Участников ждут также две специальные номинации от организаторов и партнеров конкурса.

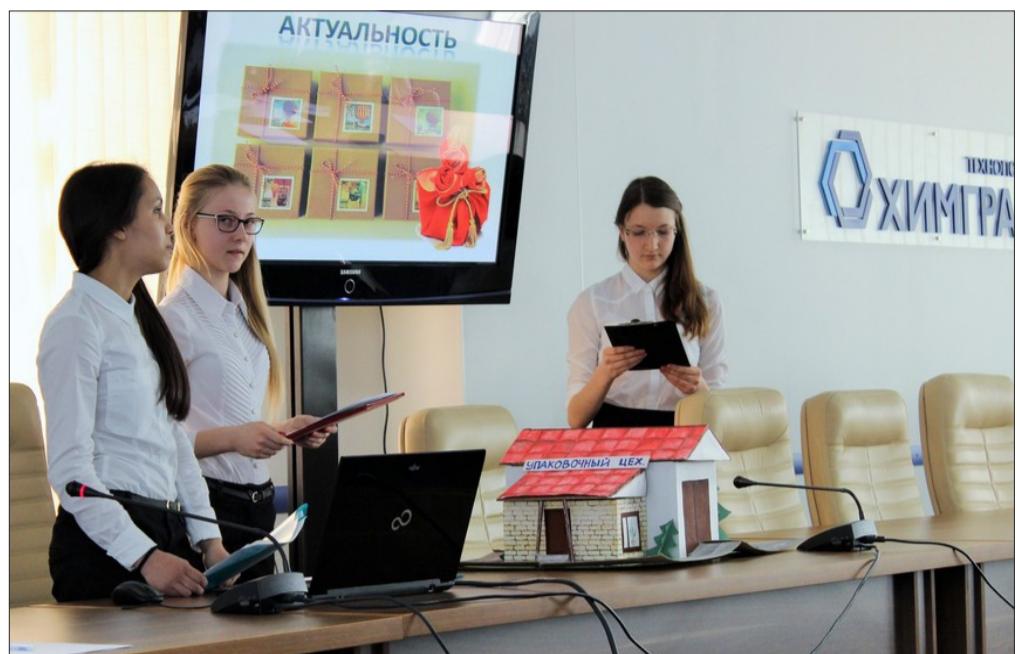
**Доцент кафедры «Промышленная безопасность» ФГБОУ ВПО «КНИТУ», руководитель учебно-лабораторного центра Технопарка ФГБОУ ВПО «КНИТУ» Руслан Хайруллин** третий год подряд выступает экспертом конкурса. Он рассказал о том, какие проекты ему понравились больше всего:

«Хочу выделить проект «Земная невесомость как ускоритель роста растений» о вращающемся парнике и изменении гравитации теплицы казанской школы № 35. Они оказались наиболее близки к цели конкурса – сформулировали актуальность проблемы,

поставили задачу и предложили оригинальные пути ее решения, которые можно считать инновационными. В целом, по сравнению с предыдущим годом конкурсантами стали сильнее. Многие из них участвуют в конкурсе в третий раз».

**Начальник отдела по связям с общественностью Технополиса «Химград» Наталья Лебедева**, которая была в составе экспертов, отметила уникальность другого проекта:

«Высоко оценила мастерство участников из Казанского технологического колледжа ФГБОУ ВПО



Финалисты конкурса  
«Инновационный полигон 2014»

«КНИТУ», которые представили проект на тему «Производство полезного хлеба по старинному рецепту с использованием закваски».

Подобные проекты успешно реализованы на практике в Казани. Ребята понимают, какую маркетинговую стратегию они будут проводить, как они будут расширяться. Их проект полностью структурирован. В производстве хлеба участники предлагают использовать благотворно влияющие на организм человека живые бактерии-дрожжи, а не химические добавки».

**Директор Института разви-**

**тия непрерывного об-**

**разования ФГБОУ ВПО**

**«КНИТУ» Любовь Овсиен-**

**ко** о конкурсе:

«Из оставшихся 30 финалистов мы определим лучших. Каждая команда школьников защищала свою научную идею. Особенностью конкурса является не только научная, но главное – прикладная составляющая, чтобы ребята смогли впоследствии коммерциализировать свои разработки.

Мы работали с детьми целый год. Окончательные итоги конкурса и имена победителей станут известны в апреле на торжественной церемонии

закрытия конкурса в ФГБОУ ВПО «КНИТУ». На них традиционно присутствуют представители бизнеса, которые могут заинтересоваться проектами и по желанию инвестировать в них или же предложить стажировки в своих компаниях. С завершением конкурса проект не заканчивается. Финалисты регулярно становятся участниками различных молодежных выставок, на которых защищают свои проекты. Конечно, мы надеемся, что в дальнейшем такие одаренные дети будут студентами ФГБОУ ВПО «КНИТУ» и продолжат свою научную деятельность в рамках нашего вуза».



Уникальный проект школы №35 - врачающийся парник



Проект Казанского энергетического колледжа - универсальная электрическая схема

Чистополь индустриальный парк

Все сети в наличии  
земля бесплатно\*

+7 (843) 212-55-22 info@chistopolinvest.ru  
+7 (843) 212-55-11

Аренда помещений в новом производственно-складском здании на территории Технополиса «Химград»

БЫСТРЫЙ СТАРТ ВАШЕГО БИЗНЕСА

+7 (843) 212-52-52

Общая площадь здания – 8760 м<sup>2</sup>  
Арендная площадь от 430 м<sup>2</sup>  
Секционные ворота с пандусом 1,20 м  
Толстоглавые полы с упрочненным верхним слоем, нагрузка до 5 т/м<sup>2</sup>  
Система пожарной безопасности  
Профессиональная управляющая компания

\*Согласно решению Чистопольского городского совета № 1/6 от 20.10.2011 об освобождении от арендной платы на 7 лет для резидентов Индустриального парка «Чистополь»

Аренда помещений в новом производственно-складском здании на территории Технополиса «Химград»

БЫСТРЫЙ СТАРТ ВАШЕГО БИЗНЕСА

+7 (843) 212-52-52

Общая площадь здания – 8760 м<sup>2</sup>  
Арендная площадь от 430 м<sup>2</sup>  
Секционные ворота с пандусом 1,20 м  
Толстоглавые полы с упрочненным верхним слоем, нагрузка до 5 т/м<sup>2</sup>  
Система пожарной безопасности  
Профессиональная управляющая компания

ХИМГРАД

## АЛИНА

Вкусное, здоровое, регулярное питание

Услуги комбината питания:

- Организация питания на производстве
- Организация корпоративного питания в стационарных условиях
- Организация питания в офисе, доставка обедов в офисы
- Организация буфетов-баров с легкими закусками, выпечкой, кондитерскими изделиями и др. продукцией
- Организация отделов-кулинарии и столов заказов
- Организация питания во время деловых переговоров, на выставках, конференциях, семинарах, VIP обслуживание
- Кейтеринг: выездное обслуживание - проведение протокольных и праздничных мероприятий, банкетов, фуршетов, корпоративных вечеринок, загородных пикников

420108, Республика Татарстан, г. Казань,  
ул. Восстания, 100, корп.21

Тел.: (843) 212-56-79, 564-11-56  
Факс: (843) 564-11-56  
E-mail: alina\_ooo@bk.ru  
Сайт: соцпит.рф